

# **Das liebe Geld**

**Wann beginne ich womit  
und wie?**

**Michael Inauen  
Yves Lüthi, ZKB**

# Geheimer als das Geheimrezept der Kräutersulz

Ausgeplaudert von einem Appenzeller



# Einstiegsgedanken

- **Was kostet eine Praxis?**
- **Wie viel Eigenkapital brauche ich?**
- **Wie hoch sind Praxismieten?**
- **Wie viel werde ich verdienen?**



- **Was verdiene ich als Angestellte(r)**

# Ausgaben Einnahmen

## Fixkosten

- **Miete/Hypothek**
- **Löhne**
- **Versicherungen/AHV**
- **Fortbildung/Mitgliedschaften**
- **Diverses**

## Einnahmen

- **Abrechnung via Tarmed (mit Verzögerung)**



# Rechenbeispiel Doppelpraxis

|   |                   |
|---|-------------------|
| <b>Umsatz pro Jahr</b>  | <b>500'000.-</b>  |
| <b>gemeinsame Kosten</b>  | <b>-240'000.-</b> |
| • <b>Miete/Hypothek</b>   | <b>2500.-/Mt</b>  |
| • <b>Löhne</b>  | <b>6000.-/Mt</b>  |
| • <b>Medis</b>  | <b>9500.-/Mt</b>  |
| • <b>Diverses</b><br>(EDV, Büromat, ...)                                | <b>2000.-/Mt</b>  |
| <b>Eigene Kosten</b>  | <b>-20'000.-</b>  |
| • <b>Fortbildgn/Mitgliedschaften</b>                                    |                   |
| <b>Rest der bleibt</b><br><b>(AHV, Amortisation, 3. Säule, Steuern)</b> | <b>240'000.-</b>  |

# Fazit

- **Aufbau (gemeinsames und eigenes Konto)**
- **Grosser Unterschied: Miete, Löhne, Fixkosten generell**
- **Lohn der bleibt ist Definitionsfrage (AHV, Amortisation...)**
- **Cave Teurer Partner**
- **Elektronische KG und Abrechnung**
- **Es bleibt sicher genug!**
- **Tips für gutes Miteinander:**
  - **grosszügig im Medizinischen**
  - **Streitet nicht über Beträge unter Fr. 500.-**
  - **Gemeinsame Lösungen müssen für beide o.k. sein  
(nicht obligat gerecht)**

# Praxisfinanzierung

- **Investition (Praxisübernahme, Kauf oder Miete von Räumlichkeiten)**
- **Betriebskredit (Betrieb läuft (Mieten, Löhne,...) Keine Einnahmen)**

# Wieviel muss ich, damit...

**Wie viel Geld muss ich mittelfristig verdienen, dass mein Leben finanzierbar ist?**

- **Werte sehr variabel**
  - **Arbeitsbelastung, -stil**
  - **Miete (Standort, zentral?)**
  - **Anzahl Angestellte**
  - **Doppelpraxis vs Einzelpraxis**
  - **«umsatzstarke Kollegen»**



**Cave work life balance!**



# Einstieg

- **Anstellung, Übernahme/Einkauf im Verlauf**
- **Übernahme laufende Praxis**
  - **Senkrechtstart, i.d.R. keine roten Zahlen**
  - **Kauf: Wert der Praxis, Pat. Stamm (?), Umbau**
  - **Übernahme Personal (i.d.R. hohe Löhne)****CAVE: Loslassen der Vorgänger!!**
- **Neustart**
  - **Umsatz variabel (nach 2 J voll, exponentiell!!!)**
  - **Kalte Füße**

# Als Angestellte/r

## Drei Lohnbeispiele:

- **Pro 10% Fr. 1000.-**
- **35% vom Umsatz (ohne Medis), für Medis nichts**
- **40% vom Umsatz, vom Medis 10%**
- **140'000.- Fr. pro Jahr**
  
- **Anmerkungen:**
  - **Unternehmerisches Risiko, AHV, Versicherungen**
  - Ferien, Lohnausfall...**

# Unsere Geschichte

- **Neugründung**
- **Beginn mit je 20%, im Nebenzimmer einer Hausarztpraxis (Apotheke etc. genutzt), keine MPA, Telefon durch unsere Ehefrauen zu Hause**
- **Steigerung auf 50% nach 6 Mt**  
**Parallel dazu Arbeit als OA im Kinderspital**
- **Im Verlauf Steigerung auf 80%, plus 30% Kispi**

**Fazit: sehr streng, minimales finanzielles Risiko**

# Fazit

- **Gejammer auf hohem Niveau  
(es lässt sich gut leben!)**
- **Zahlen zusammentragen, selber rechnen**
- **Das Wachstum ist exponentiell**
- **Verschiedene gute Modelle für den Einstieg**



## Zwischenfragen

# **Ausführungen Hr. Y Lüthi**